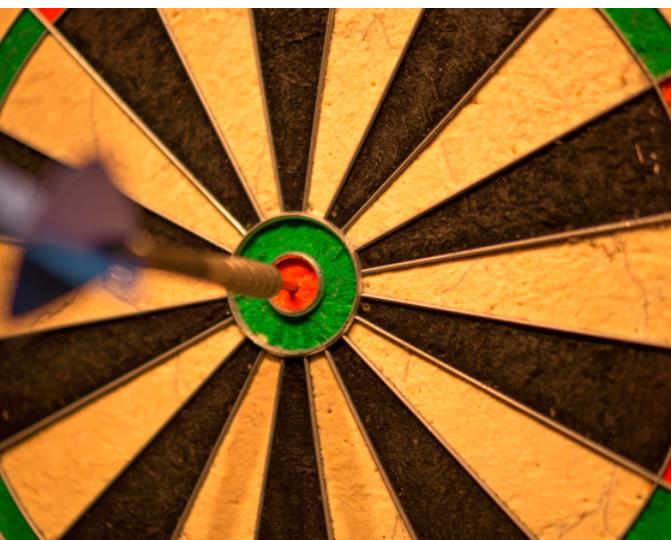


## Ihre Ziele - unsere Unterstützung.

- Sichern Sie mittel- und langfristig Ihren Unternehmenserfolg und die Zukunft Ihres Geschäfts.
- Setzen Sie auf zukunftssichere Lösungen zur Digitalisierung und behaupten sich so künftig besser gegen Amazon & Co.
- Begeistern Sie mit Ihrem individuellen Einzelhandel auch künftig Ihre Kunden und gewinnen neue Kundengruppen dazu.
- Bleiben Sie auch in Zukunft ein attraktiver und unverzichtbarer Bestandteil der Innenstadt.
- Kommunizieren Sie auf Augenhöhe mit Kunden und Öffentlichkeit - durch professionelle Texte und überzeugend gestaltete (Verkaufs-)Unterlagen.



## Was dürfen wir also für Sie tun?

Rufen Sie mich einfach an - 0177.214.3576



## RETAILCONSULT.DE

Beratung + Coaching im Handel

Michael Borchardt  
Pfeiferstrasse 7  
60431 Frankfurt am Main

Telefon 0177.214.3576  
Fax 03212.60.70.762

[michael.borchardt@retailconsult.de](mailto:michael.borchardt@retailconsult.de)

Weitere Informationen finden Sie hier:

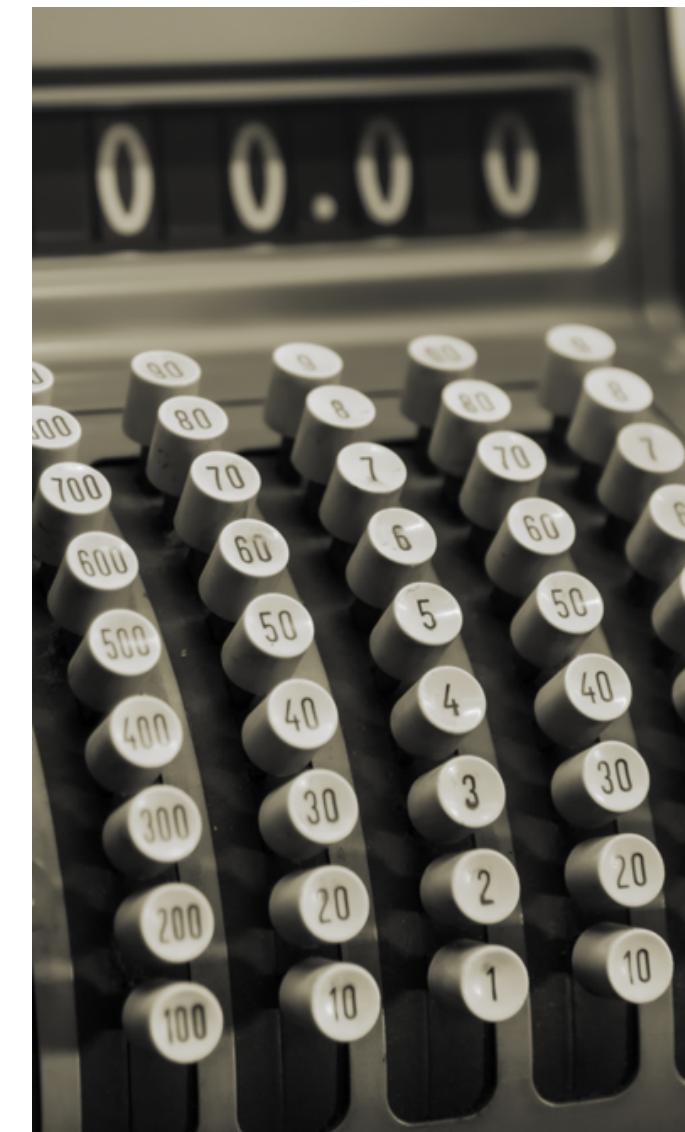


[www.retailconsult.de](http://www.retailconsult.de)

## RETAILCONSULT.DE

Beratung + Coaching im Handel

Wir beraten Sie in allen Fragen rund um Digitalisierung, Präsentation, Marketing und Positionierung - Sprechen Sie uns einfach an.



## Wir geben Ihnen Ideen Ausdruck!

- Texte zu schreiben kann lösung sein - und dennoch leben Sie und Ihr Geschäft neben driffigen Ideen, tollen Produkten, anziehender Präsentation und umfangreicher Beratung nicht zuletzt auch von der textlichen Komunikation mit Ihren Kunden und der Offenlichkeit.
- Wir sind erfreut in Umgang mit Texten jünglicher Art - vom Slogan über die Webseite bis hin zu Produktbeschreibungen und Artikeln für Social Media, Presse und Fachmagazine - und die passenden Kontakte bringen wir Dank unserer guten Vernetzung gleich auch noch mit.
- In Gestaltung von Verkaufsuterraggen kennen wir uns aus - und der Umgang mit der Kamera ist für uns eine grosse Freude.



## Wir hören Ihnen zu!

- Keiner kennt Ihr Geschäft so gut wie Sie - zusammen mit Ihnen analysieren wir Ihre Beratung Albläufe und erarbeiten mit Ihnen Lösungen, wie Sie und Ihre Mitarbeiter auch in Zukunft Freude am Verkaufen und Begeistern Ihrer Kunden haben können.
- Kein Einzelhandel gleicht dem anderen - kein Angebot ist austauschbar. Überlegen wir zusammen, wie Sie Ihre Produktpalette, Ihre Beratungskompetenz und die Präsentation Ihrer Warren noch besser an Ihre Zielgruppe(n) anpassen können.
- Technologie ist schnellendig und es fällt nicht immer leicht, einen Marktüberblick zu bekommen, auf dem Laufenden zu bleiben und Geschäft die passende Lösung für das eigene Unternehmen, Webshop oder Online-Kassenystem, Webshop oder Online-Marktplatz - wir unterstützen Sie auch hier mit und dem „gewissen“ Handchen für Technik und Digitalisierung.

## Wo sind Ihre Herausforderungen?

- Was tun? Sie fragen sich, wie Sie in Ihrem Geschäft mit dem Megathema „Digitalisierung“ umgehen sollen?
- Was ist mit dem Online-Handel? Kann es für Sie spannend sein, selbst einen Webshop aufzubauen oder sich an bestehenden Online-Shop zu beteiligen?
- Und wie organisieren Sie in diesem Fall die Marktplätze zu beteiligen?
- Logistik, also die Belieferung Ihrer Kunden? Neue gesetzliche Regelungen erfordern ein revisionssticheres Waranwirtschafts- und Kassensystem. Hat der Uittungsblock bei Ihnen bereits ausgedient oder suchen Sie ein neues System?
- Messbeurteile sind wichtig, um auf dem Laufenden zu bleiben und neue Lieferanten zu finden. Wie schaut Ihr Messkalender aus?

# HANDEL!

[www.retailconsult.de](http://www.retailconsult.de)